

《7 位數字 H.A.V.E. 系統》廣告結構

H : Hook

引起讀者好奇心，吸引人繼續看下文，並且準確地擊中目標客群的痛點，以建立認同感與共鳴。

A : Authority

市場上有那麼多選擇，為什麼要聽你講？你是誰？讓讀者知道你的權威性，讓他相信你。

V : Value

提供一些對方之前不知道的資訊、製造價值，但不要把全部資訊都告訴對方（如果想知道更多，就需要按進你的連結）並讓他們想把這個帖子分享給他們身邊的朋友。

E : Execution

讓他們採取下一步行動 - 當我看完這個帖子並且學到一些新知識之後，我要做什麼呢？我可以從哪裡得到更多價值或者購買你的產品呢？


Brian Cha Motivation
 22 March · 🌟

做生意有冇常常遇到以下問題？

- 👉 生意多年來沒有突破，處於樽頸位...
- 👉 每月都為搵新客而煩惱...
- 👉 付出與收入不成正比...
- 👉 生意被科技威脅，但不知怎樣應對

但自從我在東南亞不同國家幫助很多國際公司培訓他們的銷售團隊，突破業績後，我發覺根本不用擔心！因為其實是有解決方法...

你好，我係 Brian Cha 車志健，係一位銷售培訓導師及激勵演講家，亦是五本書的作家。我的學員遍佈十多個國家，教導他們創新的銷售技巧和自我突破的秘訣，每月在網上接觸人數更超過一百萬。

我發現很多做生意的朋友都遇到以上問題，原因是不懂得「四個改變」！

相信你明白：

「同一個行為，同一個結果！」所以，如果重複舊有的模式，只會重複一樣的結果！

當你願意做到這「四大改變」，你便能選擇與誰人合作，甚至可以定一個你自己滿意的價錢！更能得到持續每月六至七位數字的收入的方法，到時你會有更多自由時間，更受人尊重及更有地位，更喜歡你的工作...

其中一個改變是：鏡子理論

你的外在反映你的內在 - 就等於你不願意投資在自己身上，亦都沒有任何人願意向你作出投資。如果你想得到一個爽快的顧客向您購買，首先你自己先做到成為一個爽快的顧客。

換句話說，你首先要成為一個你想吸引的客戶，雖然聽來有點違反常理，但我正正用了這些方法，先能改變我自己而令我生意達到每年八位數字的收入！

如果你想了解更詳盡、更深入，以及想知道餘下三個改變的內容，請點擊以下連結（如果仍能夠進入，恭喜你！代表你仍可以免費觀看！）：

<https://www.briancha.com/coaching>

****請注意：這個網上免費培訓短片很快便關閉！所以請盡快觀看！**

點解你有客？



[HTTPS://WWW.BRIANCHA.COM/COACHING](https://www.briancha.com/coaching)

****必看** 【2019 全新培訓】**

請注意：這個網上免費培訓短片很快便關閉！所以請盡快觀看！

[Learn More](#)